

# RHEINBRAUN BRENNSTOFF

## Wer wir sind:

Die Rheinbraun Brennstoff GmbH ist eine 100%ige Vertriebs- und Handelsgesellschaft der RWE Power AG.

Wir vermarkten Energieträger und Prozesskohlenstoffe für Industrie- und Privatkunden aus eigener Produktion, sowie sortiments-abrundende Handelsprodukte. Die Produktionsstandorte befinden sich alle regional im rheinischen Revier; die Produkte werden B2B europaweit vermarktet.

Zur Verstärkung unseres Verkaufsteams im Industriekundengeschäft suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine(n) engagierte(n)

## Trainee Vertriebsingenieur (m/w)

## Was wir Ihnen bieten:

Im Rahmen eines 18-monatigen Trainee Programms erwartet Sie ein umfassender und interessanter Einblick in unser Unternehmen und Sie lernen die dynamische Welt der Industrie und des Handels kennen. Auf Sie wartet ein umfassendes und anspruchsvolles Trainee-Programm in verschiedenen Stationen, Fachabteilungen und Schnittstellen. Auch werden Sie unsere Vertriebsingenieure auf ihren Kundenbesuchen im In- und Ausland sowie auf Tagungen, Kongressen und Messen begleiten. Diese Chance versetzt Sie in die einmalige Lage, die operativen und strategischen Kernprozesse des Unternehmens mit dem Schwerpunkt des Vertriebs kennenzulernen und sich hierbei ein Netzwerk zu schaffen.

Nach einer intensiven Einarbeitungsphase durch verschiedene Führungskräfte übernehmen Sie sukzessive eigenständig verantwortungsvolle Aufgaben und werden an bereichsübergreifenden Projekten aktiv mitwirken. Ein Mentor wird Ihnen über die gesamte Trainee-Zeit mit Rat und Tat zur Seite stehen. Wir haben ein sehr angenehmes Arbeitsumfeld in einem Unternehmen mit flachen Hierarchieebenen und kurzen Kommunikationswegen. Ihnen bieten wir neben zahlreichen Sozialleistungen eine leistungsgerechte, außertarifliche Vergütung und nach einem erfolgreich abgeschlossenem Trainee-Programmeine erfolgsversprechende berufliche Perspektive.

## Was Sie mitbringen sollten:

- ein erfolgreich abgeschlossenes Bachelor-, Master oder Diplomstudium im Bereich Maschinenbau bzw. Verfahrenstechnik, bevorzugt mit Kenntnissen und Erfahrungen in der Energie-/Umwelttechnik oder Metallurgie
- offene und kommunikationsstarke Persönlichkeit mit Vertriebsaffinität
- Verhandlungssichere Anwendung der deutschen und englischen Sprache in Wort und Schrift
- Gute Anwenderkenntnisse der MS-Office-Produkte
- Führerschein der Klasse B
- Freude am Umgang mit Menschen mit einer guten Kommunikationsfähigkeit, hohe Flexibilität und Belastbarkeit
- Gutes Überzeugungs- und Durchsetzungsvermögen und eigenverantwortliches Arbeiten, aber auch Teamfähigkeit
- Reisebereitschaft (ca. 50% der Arbeitszeit) in Deutschland, aber auch im europäischen Ausland

Fehlen Ihnen noch Informationen?

Schauen Sie auch auf unsere Homepage [www.rheinbraun-brennstoff.de](http://www.rheinbraun-brennstoff.de) unter Karriere/ Soziale Leistungen!

## Kontakt

Richten Sie bitte Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen nebst Gehaltsvorstellung und Ihres nächstmöglichen Starttermins bis **zum 02.01.2019** an:

### Rheinbraun Brennstoff GmbH

Personalabteilung, Claudia Lütticken, Ludwigstraße, 50226 Frechen

E-Mail: [bewerbungveredlung@rwe.com](mailto:bewerbungveredlung@rwe.com)

Tel: 0221-480 70621, [www.rheinbraun-brennstoff.de](http://www.rheinbraun-brennstoff.de)

*Bewerbungen von Schwerbehinderten, Menschen jeden Alters sowie mit/ohne Migrationshintergrund sind erwünscht!*



**RWE**

Zukunft. Sicher. Machen.